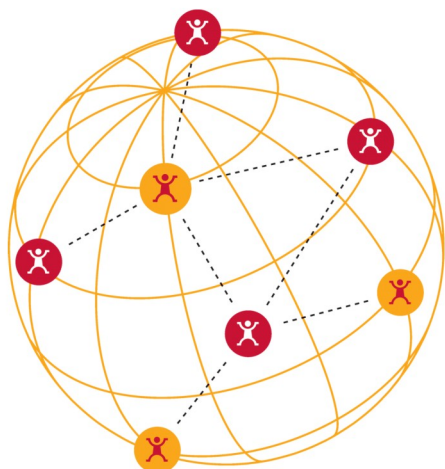


DESCRIPTIF DE FORMATION



MKG-108F INTERCONNEXION & ACCORDS COMMERCIAUX IP

DESCRIPTION

Ce programme de formation de 5 jours a pour but de fournir aux participants de solides connaissances sur l'interconnexion de l'IP, y compris sur l'interconnexion avec les Réseaux de la Prochaine Génération (RPG/NGN). Ce programme se concentre sur les aspects commerciaux et administratifs de ces interconnexions.

OBJECTIFS

- Fournir un aperçu de l'environnement mondial et compétitif des télécommunications et de son impact sur les activités des opérateurs
- Équiper les participants des connaissances de base de l'interconnexion de l'IP ainsi que de leurs aspects commerciaux, techniques, financiers et réglementaires
- Fournir aux participants les connaissances pratiques requises pour négocier et mettre en place des interconnexions IP efficaces et profitables



SUJETS

- Environnement mondial et compétitif des télécommunications
 - Déréglementation et concurrence
 - Mondialisation
 - Nouveaux intervenants
 - Nouvelles technologies et services
 - Tendances mondiales, impacts et défis

- Introduction à l'interconnexion de l'IP
 - Concepts et terminologie de l'IP
 - L'Internet
 - Aperçu des Réseaux de la Prochaine Génération (RPG/NGN)
 - Définition et importance de l'interconnexion

- Modèles d'interconnexion
 - Interconnexion des Réseaux Téléphoniques Publics Commutés (RTPC/PSTN)
 - Interconnexion de l'IP
 - Interconnexion des RPG/NGN

- Aspects commerciaux
 - Accords commerciaux typiques
 - Établissement des prix et tendances
 - Offres de service de gros de l'interconnexion IP

- Aspects techniques
 - Points d'interconnexion
 - Qualité de service (QoS)
 - Sécurité

- Aspects financiers
 - Méthodes d'établissement des quotes-parts
 - Nouveaux enjeux en matière de quotes-parts
 - Assurance de l'intégralité des revenus et fraude

- Aspects réglementaires

- Impacts réglementaires potentiels
- Plans de numérotation
- Services d'urgence
- Portabilité du numéro
- Services annuaires
- Règlement des différends

AUDIENCE CIBLÉE

- Les managers et personnel responsables du marketing, des ventes, du développement d'affaires, des relations inter-opérateurs et de l'interconnexion
- Les managers souhaitant élargir leur éventail de compétences en acquérant des connaissances sur l'interconnexion et les accords commerciaux IP

MÉTHODOLOGIE

Nos programmes de formation combinent des présentations d'experts, des ateliers de travaux, des analyses de cas et des discussions sur des situations réelles auxquelles font face les participants. Le matériel complet de formation est fourni à tous les participants pour qu'ils puissent plus tard s'y référer et assurer ainsi un suivi de leurs plans d'action.

LIEU

Nos programmes de formation sont régulièrement dispensés dans différentes villes sélectionnées à travers le monde. Sur demande, nos formateurs peuvent dispenser nos programmes de formation dans le lieu de votre choix. Si vous êtes intéressés, veuillez nous contacter à training@neotelis.com.



EXPERTISE

Neotelis offre des services de conseil et de formation aux organisations en télécommunications à travers le monde. Son équipe d'experts a formé des milliers de dirigeants et managers travaillant pour des opérateurs, des régulateurs et des gouvernements dans plus de 100 pays à travers le monde.

